Gestión de Equipo

eGO Real Estate
La solución todo en uno para el inmobiliario

academia.es.egorealestate.com

¿Qué es la Gestión de Equipo?

Un equipo es un grupo de personas con objetivos comunes. En el caso de tu equipo de ventas, los objetivos comunes entre tus colaboradores son principalmente la captación y venta de inmuebles. Dentro de un equipo cada colaborador tiene sus tareas, pero hay funciones complementarias.

¡Tenga una visión 360º de su inmobiliaria!

¿Cómo hacer la Gestión del Equipo?

- **Define** y controla **quien tiene acceso** a la información
- **Verifica** si tus colaboradores tienen **tareas en atraso**
- Asigna las **comisiones** a cada colaborador
- Define el colaborador que quedará responsable por cada oportunidad
- Conoce los **indicadores de performance**
- Conoce **quién consulta** o altera la información de los inmuebles

A través de eGO Real Estate:

- Acompaña los contratos y escrituras de los inmuebles
- Conoce el histórico de las negociaciones
- Disfruta del sistema interno de mensajes
- Acompaña los procesos de financiamiento de los clientes
- Verifica si tus colaboradores tienen tareas en atraso

¿Cuáles las ventajas de hacer la Gestión de Equipos con eGO?

- Gestionar los equipos de ventas de forma fácil y sencilla
- Conocer los indicadores de performance de cada colaborador
- Alertar y notificar los miembros de tu equipo de ventas
- Definir los procedimientos y etapas de venta de tu inmobiliaria
- Agendar y atribuir tareas a los elementos de los equipos
- Crear grupos distintos con diferentes permisos

Acompaña tu negocio 24 horas por día, 7 días por semana

¡CONOCE TODAS LAS VENTAJAS DE eGO REAL ESTATE!