Gestión de Contactos

eGO Real Estate
La solución todo en uno para el inmobiliario

academia.es.egorealestate.com

¿Qué es la Gestión de Contactos?

La gestión de contactos consiste en gestionar la relación entre la empresa y todos tus contactos que tanto pueden ser clientes. Asociados o incluso inversores. La gran plus valía es el mantenimiento de clientes y la explotación de nuevas oportunidades de negocio de forma fácil y sencilla dividiendo los contactos en segmentos.

¡Conoce todo sobre tus contactos, ellos son esenciales para tu negocio!

¿Cómo hacer la Gestión de Contactos?

- Clasifica bien el contacto
- Asocia los contactos a los inmuebles
- Registra todas las interacciones
- Realiza cuestionarios de satisfacción
- Segmenta los contactos con etiquetas
- Acompaña la relación con cada uno

Con eGO Real Estate en tiempo real sabes:

- El perfil en las redes sociales
- Quien recibió, leyó y clicó en los boletines
- El historial de la relación con cada contacto
- Los inmuebles preferidos de cada contacto
- Los e-mails intercambiados con cada contacto

¿Cuáles son las ventajas de hacer la Gestión de Contactos con eGO Real Estate?

- Encontrar rápidamente un contacto en la base de datos
- Conocer el perfil de los contactos en las redes sociales
- Saber los inmuebles en los que el cliente tiene interés
- Conocer todo el histórico de interacciones

¡CONOCE TODAS LAS VENTAJAS DE eGO REAL ESTATE!